

# DKM 2013

## ***Neue Dimensionen der Beratung auf der DKM 2013***

Sehr geehrte Damen und Herren,

die qualifizierte Beratung rückt stärker in den Fokus: Sie sichert den Geschäftserfolg und sorgt für langfristig stabile Kundenbeziehungen. Und letztlich verbessert Qualität das persönliche Image. Erfolgreiche Beratung erfordert heute mehr denn je qualifiziertes Wissen und Hintergrund-Know-how. Mehr Qualität für die Beratung ist daher unser Schwerpunktthema auf der DKM 2013. Wir streben für Sie neue Dimensionen an in den Kategorien: **Wissen, Beratungstools, Risikovorfrage, Bedarfsermittlung und Prozessoptimierung**. Überzeugen Sie sich selbst und besuchen Sie unseren Themenpark auf der DKM.

Beim [Forum Arbeitskraftsicherung](#) auf der DKM 2013 bieten wir Hintergrundinformationen aus erster Hand. Diskutieren Sie mit uns und **hochkarätigen Entscheidern** über die wirklich wichtigen Themen rund um die Arbeitskraftsicherung. Die Absicherung von Arbeitskraft bleibt ein zentrales Vorsorgethema: die Möglichkeiten nehmen zu, aber auch die Komplexität. Arbeitskraftabsicherung passgenau anzubieten, erfordert heute Beratung und Vergleich auf höchstem Niveau und sogar über Produktgrenzen hinaus. Vorabinformationen finden Sie [hier](#).

Neben intensiven Diskussionen zeigen wir Ihnen ein **neues Beratungs-Programm**: Mit unserem „**fb-aks-tool**“ können Makler zusätzlich oder alternativ zur BU bezahlbare Produkte identifizieren. Fester Bestandteil des Tools ist der neue „**aks-index**“. Er ermöglicht einen anschaulichen Vergleich eigentlich sehr unterschiedlicher Produkte wie Berufs-, Erwerbs-, Grundfähigkeitsversicherungen und Multi-Risk-Tarife.

## **Forum AKS**

Mittwoch, 23. Oktober 2013 | 10:00 – 16:45 Uhr

Donnerstag, 24. Oktober 2013 | 10:00 – 15:45 Uhr

Halle 3A – Raum 7

Die Plätze sind begrenzt. Mehr Information: [hier](#)

Mit „**vers.diagnose**“ bieten wir eine **Revolution im Aufbau der Beratung**: Die erste elektronische Voranfrageplattform zur automatisierten Risikoprüfung und Annahmeentscheidung klärt schon zu Beratungsbeginn, welche Vorsorgeprodukte zur Absicherung der Arbeitskraft überhaupt geschlossen werden können. Das Kooperationsprojekt mit der Munich Re vereinfacht und beschleunigt die Voranfragepraxis in einem Gesprächsprozess ohne Unterbrechung. Wir stellen gemeinsam mit dem Team von Munich Re einen lauffähigen Prototypen vor.

**fb-Vorsorgebilanz** ist **die perfekte Vernetzung von Beratung und Angebotswesen**.

Das Kooperationsprojekt mit der teckpro AG und mit dem Dr. Kriebel Beratungsrechner eröffnet Vermittlern eine **neue Ebene der anschaulichen Bedarfsanalyse**. Versorgungslücken und -bedarf werden aufgezeigt und nahtlos mit der Angebotserstellung verknüpft. Ihre Kunden wissen am Ende genau, wie hoch ihre Versorgungslücke ist und welche Lösungen zu ihrem Bedarf perfekt passen. Weitere Informationen finden Sie [hier](#)

**Nahtlose Anschlussprozesse zur Beratung**, bietet **DigiPro**. Das Kooperationsprojekt mit der AssFinet AG ermöglicht es, die Prozesse Verwaltung, Beratung und Abwicklung ohne Medienbrüche volldigital in einem Workflow dazustellen. Details finden Sie [hier](#).

***Wir freuen uns auf Ihren Besuch:***

***Stand E0, Halle 3B.***